



ORIENTA

SOLUZIONI E SOFTWARE
PER IL BUSINESS

B2B
by 4words

Da oggi gestire le relazioni web con i tuoi agenti o rivenditori è più facile!

A potenziamento della comunicazione con la forza vendita, si può disporre di un **portale B2B**, che permette la consultazione e il controllo online in tempo reale di tutte le informazioni legate alla trattativa commerciale: **dalla raccolta degli ordini, alla verifica delle consegne fino al monitoraggio di fatture, provvigioni ed insoluti.**

Il **portale B2B** dispone inoltre di un modulo di gestione dei ricambi da ordinare e di uno dedicato alla configurazione dei prodotti, grazie al quale è possibile definire le specifiche di prodotto direttamente nell'immissione dell'ordine; un supporto fondamentale in caso di produzioni ad alta variabilità di componenti.



B2B

La soluzione avanzata per la raccolta ordini on-line

by 4words

Un mondo di vantaggi per la tua azienda:

Estendi all'esterno, attraverso il web, le funzionalità del tuo ERP
Personalizza la comunicazione con ogni venditore
Assicura la riservatezza di accesso alle informazioni
Riduci il time-to-market, disponendo di informazioni in tempo reale
Razionalizza i carichi di lavoro: l'ordine lo genera direttamente il tuo commerciale
Automatizza i controlli commerciali e amministrativi sugli ordini
Fornisci una visione completa di vendite, clienti, prodotti e magazzini
Condividi l'analisi statistica sull'andamento delle vendite

Principali Caratteristiche del B2B:

L'accesso all'applicativo è fornito da ID e password. Gli utenti potranno essere di vario tipo:

Agenti
Clienti
Uffici interni

Ogni utente o gruppo di utenti ha accesso solamente ai dati di propria pertinenza e alle news che lo riguardano.
L'intera applicazione è multi lingua e tutte le voci sono sotto permesso. È possibile inserire la richiesta di un nuovo cliente o destinatario. Gli articoli inseribili sono quelli vendibili al cliente selezionato: sono ammesse ricerche per classifiche gerarchiche, per codice articolo, per descrizione, per codice cliente. I prezzi e le condizioni reperiti sono richiamati usando le funzioni standard del gestionale, per cui prezzi e sconti sono gli stessi di una immissione manuale dall'interno.

L'ordine è soggetto a controlli commerciali (promozioni) e amministrativi (insolvente, fuori fido, ecc.)

L'ordine così confermato può:

- entrare direttamente in ciclo attivo;
- essere passato ad un parcheggio degli ordini web che ne permette il controllo e la modifica.

La tua rete di vendita ha sempre e ovunque i dati del gestionale utili per la propria attività:

Anagrafica cliente, articoli, giacenze e listini
Situazioni consegne
Stato pagamenti
Fidi e insoluti
Situazione provvigioni
Analisi venduto/fatturato vs. budget

La soluzione B2B ha già avuto successo nei seguenti settori:

Distillerie: DISTILLERIA MARZADRO S.p.A. <http://www.marzadro.it> | BORTOLO NARDINI S.p.A. <http://www.nardini.it>

Prodotti per l'infanzia: INGLESINA BABY S.p.A. www.inglesina.it

Cerchi Auto/Moto: OZ S.p.A. <http://www.ozracing.it>

Pompe, Valvole e Raccorderie per l'industria: CSF INOX S.p.A. <http://www.csf.it>

ORIENTA S.r.l.
Soluzioni e Software per il Business

Strada Borrana, 32/B - 47899 Serravalle - Repubblica di San Marino
T 0549 960282 - F 0549 904960

info@orienta.sm - www.orienta.sm